

Karsten Pedersen

Partner



Lokation	København
Telefon	+45 33 34 00 87
Mobil	+45 25 24 51 87
Sprog	Engelsk
Sekretær	Soon Kristine Clausen
Email	karsten.pedersen@dk.dlapiper.com

Karsten Pedersen arbejder primært inden for M&A, hvor han yder betroet rådgivning i forbindelse med virksomhedsoverdragelser og investeringer.

Karsten har siden 2010 været højt placeret på top 10-listen over de mest aktive M&A-advokater i Danmark.

Han er anerkendt af IFLR100, Chambers og Legal 500 inden for Corporate M&A, blandt andet som "leading individual" af Legal 500.

Karsten er desuden medlem af DLA Pipers globale brancheteam for Hospitality & Leisure.

Karsten er betroet rådgiver for en lang række danske og udenlandske kapitalfonde og industrielle virksomheder.

Han rådgiver bl.a. om strukturering af transaktioner, strategiske overvejelser, gennemførelse af due diligence, fusion og spaltning og etablering af joint ventures.

Karsten er desuden aktiv som bestyrelsesmedlem i en række selskaber.

Kvalifikationer

Uddannelse	Advokatbeskikkelse	2005
	Cand.jur., Aarhus Universitet	2002

Erfaring

- Væsentligste sager
- Karsten har rådgivet ejerne bag den digitale B2B-plattform Auction Group/Autoproff om forberedende compliance-aktiviteter og omfattende omstruktureringer af koncernen med henblik på salg. Han rådgav desuden om regulatoriske forhold relateret til Finanstilsynets tilladelser samt efterfølgende i forbindelse med struktureret salgsproces og salg af en majoritet til den markedsledende europæiske digitale handelsplatform AutoScout 24.
 - Karsten har rådgivet ejeren af Konges Sløjd om forberedende salgsaktiviteter, håndtering af supply chain og IP-relaterede forhold, interne incentive-strukturer og andre forhold med henblik på efterfølgende gennemførelse af struktureret salgsproces og salg af majoritet til 3i Group.
 - Karsten har igennem en årrække hjulpet itm8 (tidligere IT Relation) i forbindelse med først opkøb af platformen for Adelis Equity Partners samt efterfølgende buy and build for koncernen efter overtagelse af HgCapital samt rådgivet i forbindelse med HgCapitals gennemførelse af struktureret salgsproces og salg til Axcel.

Karsten har derudover i de seneste år rådgivet blandt andre:

- Danelec i forbindelse med køb af Nautilus Labs
- Cookie Information i forbindelse med køb af Piwik PRO
- ABN AMRO Sustainable Impact Fund i forbindelse med investeringerne i Colorful Standard
- Sælgerne i forbindelse med frasalget af Dicientia Studios til Blu Digital Group
- Maj Invest i forbindelse med salget af Vega Salmon
- C. L. Seifert i forbindelse med salg til det noterede Röko
- Weissenborn i forbindelse med Sabik Offshores overtagelse
- SHS Gesellschaft für Beteiligungsmanagement i forbindelse med køb af Lowenco
- Omsorg Sjælland i forbindelse med salg til Team Olivia
- Cookie Information i forbindelse med salg til Kirk Kapital
- Grøn Vækst i forbindelse med salg til idVerde
- Hans Jensen Lubricators om salg til det Polaris Private Equity-kontrollerede G&O Maritime Group
- CareCom i forbindelse med salg til det HgCapital-kontrollerede Lyniate
- Gubi Invest i forbindelse med salg af ejerandele i Gubi
- Gastronomiet i forbindelse med salg til Dansk Ejerkapital
- Dicientia Studios i forbindelse med salg til Blu Digital Group
- Wizkids i forbindelse med salg til det Five Arrows-kontrollerede Texthelp Group
- C. Moellmann & Co. i forbindelse med salg til det FSN Capital-kontrollerede Handverksgruppen
- Evosep om salg til Novo Nordisk Fonden
- Maj Invest i forbindelse med salg af deres aktier i Vega Sea til Coast Seafood

- Wizer i forbindelse med salg af fiberinfrastruktur til GlobalConnect
- Adelis Equity Partners i forbindelse med køb af platformsinvesteringerne NGI, IT Relation, Pixelz og Søgemedier
- Søgemedier i forbindelse med køb af Atriumweb
- Everyday Luxury Feeling i forbindelse med salg af Rosemunde til det noterede Boozt
- Logos Payment Solutions i forbindelse med køb af det svenske Codab
- Itm8 (IT Relation) i forbindelse med add-on-investeringerne i Itadel, Cloud Teams, Front-data, DSI-Next, Softcom Solutions, WWI, AC IntelliCom og IT-afdelingen
- Bornholmtours i forbindelse med salg til Novasol
- LINK Mobility Group i forbindelse med køb af MarketingPlatform samt håndtering af deres øvrige globale grænseoverskridende M&A-aktiviteter
- Gorm's i forbindelse med salg til Orkla-koncernen
- ABN AMRO i forbindelse med investeringerne i Fiberline Composites samt Colorful Standard og efterfølgende salg af Fiberline Composites til Gurit
- Konsortium i forbindelse med investering i Luksushuse.dk
- FitnessX i forbindelse med etablering og forhandling af virksomhedsopkøb og landsdækkende etablering
- Re-Match i forbindelse med salg af majoritet til Nordic Alpha Partners, international ekspansion og etablering af joint ventures i Holland og Frankrig samt børsnotering
- Ropox i forbindelse med salg til det noterede AddLife
- System Frugt i forbindelse med salg til Midsøna
- Mover Systems i forbindelse med strategisk salg til og investering fra Ingka Investment (IKEA)
- Jakobsens i forbindelse med salg til det Maj Invest-kontrollerede Good Food Group
- Diamant Holding i forbindelse med salg til Kingo Karlsen Holding
- Bensimon Rossing i forbindelse med salg af Fitness World til det noterede PureGym
- BWB Partners ved salg af iMPREG Group til FSN Capital
- BWB Partners ved salg af SSG Group til Polaris Private Equity
- REKOM Group i forbindelse med køb af NOX Networks og Bargruppen
- Carsoe i forbindelse med salg til Solix Private Equity
- Det schweizisk-noterede Gurit i forbindelse med køb af JSB
- Maj Invest m.fl. ved salg af Norisol
- Belid Lightning i forbindelse med salg til Accent Equity
- Danmil i forbindelse med salg til det APAX Equity-kontrollerede AEB Group
- OnePark i forbindelse med salg til det Centerbridge Private Equity-ejede APCOA Mobile
- Industrial Robots i forbindelse med salg til det NYSE-noterede Teradyne
- Rekom Group i forbindelse med majoritetssalg til CataCap
- Fitness World i forbindelse med salg til FSN Capital
- SKIOLD i forbindelse med salg til Solix Private Equity
- BWB Partners i forbindelse med salg af logistikdivisionen i Qubiq til Körber
- BWB Partners i forbindelse med opkøb af BIVA, Hydratech, System Frugt, SSG og NOVIA

- Det schweizisk-børsnoterede Sonova Holding i forbindelse med købet af AudioNova International
 - Nordic Insurance Software i forbindelse med salg til Acturis Group
 - Artha Kapitalforvaltning i forbindelse med køb af Umove samt salg til Cube Infrastructure Fund
 - E-economic International ved salg til HgCapital
 - Groupe SFPI i forbindelse med køb af JFK Industri
 - Danelec Marine i forbindelse med salg til Verdane Capital
 - Kemp & Lauritzen i forbindelse med køb af Lindpro samt salg af Venair
 - GRAS Sound & Vibration i forbindelse med salg til Battery Ventures
-

Seneste ansættelser Partner, DLA Piper Denmark, siden 2017

Partner, LETT (DLA Piper Denmark), 2015-2017

Partner, Lundgrens, 2012-2015

Partner, Accura, 2009-2012

Advokat, Accura, 2005-2009

Advokatfuldmægtig, Kromann Reumert, 2002-2005

Rankings

IFLR1000

Karsten er 'Highly regarded' inden for 'Corporate M&A':

IFLR
1000

"Hard worker, strong negotiator."

"He is tactical, has impeccable business ethics, a good business understanding, good coaching and scenario investigation, very sharp and competent, timely and accessible."

"Extremely customer-oriented, dedicated and solutions-driven (finding the right battles to fight). Very competent with high skill set. Fast, accessible and knows our business."

"Quality is just a level above most others. Very easy to work with and very fast processing time. Always available."

"Very solid, strategic, swift and with a winning personal attitude."

Legal 500

Karsten er anerkendt af The Legal 500 som 'Leading Partner' inden for 'Commercial, Corporate and M&A'.

THE
**LEGAL
500**

"I have rarely worked with individuals who are as professionally competent, incredibly accessible, and as dedicated to their work as the team at this firm. We have greatly appreciated the people in the team, particularly Karsten Pedersen, who has been an immense support and help throughout the process. It is hard to imagine turning to any other lawyers after having been served by him and his team. Their standout qualities truly differentiate them from competitors and are highly valued by us."

"Karsten Pedersen has a very high personal involvement in the legal approach to ensure top-of-range quality and Sara Schjørring is very competent and thorough."

"Karsten Pedersen is in a class of his own. Karsten leads complex M&A negotiations in a way that makes him the trusted and respected lead lawyer by all parties."

"Karsten Pedersen has an unrivalled intuitive understanding of any complex situation. He sees the way, follows through and delivers excellent results. He is very much into the details when entering discussions and negotiations. A partner you want on your side of the table."

"Solution-oriented' Karsten Pedersen delivers 'agile, round-the-clock advice"

"... the 'skilled, experienced' Karsten Pedersen..."

"Karsten Pedersen has a very visible role in the M&A team and demonstrates a very hands-on and pragmatic attitude in M&A with a significant edge in focusing on important matters."

"Karsten Pedersen is the person I want to work with on M&A transactions in Denmark. Full stop. Efficient, extremely good at getting the optimal result, very commercial."

"They represented us with an amazing team, well organised. They build trust, are very strong negotiators, handle high-complexity flawlessly and perform extremely well under pressure."

Chambers

Karsten er anerkendt af Chambers Europe og Chambers Global indenfor 'Corporate M&A':

CHAMBERS
AND PARTNERS

"Karsten Pedersen is best in class."

"Karsten has a very high skill set, experience and the ability to close deals. He can dispute and find solutions. We are impressed by his extreme speed, bandwidth, accuracy and availability."

"On many occasions Karsten Pedersen has shown that he understands our business like an intern, and this is key in our matters."

"Karsten Pedersen receives praise from satisfied clients for his hard work and detailed approach. Sources add : "He's easy to work with." and "He is technically very good, skilled and efficient, very business-minded and good at solving complex legal issues"

"high personal service and good knowledge of our company,"and "a nice person to work with."

"Karsten Pedersen advises clients on cross-border and domestic transactions. One interviewee describes him as "result-oriented and business-minded," with a second source stating that he is "truly hands-on and has incredible experience within M&A."

"...result-oriented and business-minded."

Fagområder



Virksomhedsoverdragelser (M&A)



Private equity



Corporate M&A



Selskabsret og corporate governance



Corporate



Finance

Sektorer



Finansiel sektor



Hotel, restauration og fritid



Teknologi